

# Tysk-Dansk Innovation

German- Danish Innovation - GDI

WEBINAR 11. maj 2020

## Agenda:

- Velkommen til 15 virksomheder her fra vores region
- Velkommen til dagens oplægsholdere
  1. Roberts Perz      Dansk Industri
  2. Niclas Apitz      Teknikzentrum Lübeck
  3. Steffen Møller      Erhvervshus Sjælland
- Innovation og samarbejde med Tyskland
- Næste skridt for jeres virksomheder

# GDI partnere



Wirtschaftsförderung LÜBECK  GmbH



# GDI netværks partnere

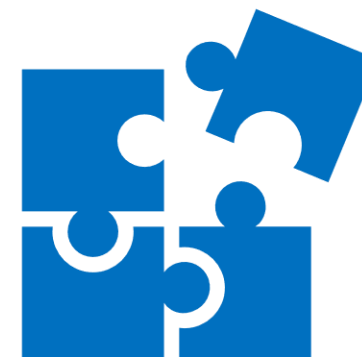






## Agenda

1. Hvad er innovation?
2. Hvad er vigtigt at se på først?
3. Procesforståelse og markedsforståelse
4. Hvad kunne være et fokusområde?
5. Grænseoverskridende innovationssamarbejde
6. Handlingsplan efter i dag





## Hvad er innovation?

- Det er en væsentlig forbedring af produkt, proces, organisationsform eller markedsføringsmetode
- En forbedring er dog kun en reel forbedring, hvis det er en forbedring i forhold til de overordnede målsætninger.

*Eksempel: En fabrik i Norge havde 2 produkter. Mel og olie. Da transport til kunden var omkostningstung, havde man en negativ salgspris på melet.*

*Løsning: Automation. Vi reducerede fedtandelen i melet, hvilket medførte mindre mel og mere olie. Hvis vi havde øget kapaciteten eller salget, havde det været underskudsgivende.*

- Det kan altså være fatalt at foreslå en løsning, hvis ikke man er bevidst om såvel det interne som det eksterne perspektiv



## Hvad er vigtigt at se på først?

### Veje til profitabilitet

Find måder at øge omsætningen og  
reducere omkostningerne

PROFITABILITET

STØRRE  
OMSÆTNING

MINDRE  
OMKOSTNINGER

#### MERSALG

Mere omsætning fra nuværende kunder

#### NYSALG

Mere omsætning fra nye kunder

#### OPSALG

Mere omsætning fra flere produkter

#### 'VÆRDISALG'

Mere omsætning fra bedre priser

#### OMKOSTNINGSREDUKTION

Mindre priser fra nuværende eller nye leverandører

#### OMKOSTNINGSBESPARELSER

Mindre forbrug

#### OMKOSTNINGSELIMINERING

Fjerne forbrug

#### OMKOSTNINGSEFFEKTIVITET

Mindre omkostninger pr. enhed/output  
(øget produktivitet)



## Procesforståelse og markedsforståelse

- Det er sjældent at én person er lige kompetent på begge områder, derfor:
  - Vigtigt at sætte sit hold, få involveret eksperter fra begge grupperinger så tidligt i processen som muligt.
  - Få oplyst relevante konkrete spørgsmål, der skal stilles, for at få afklaret hvad situationen er nu og her.
  - Nogle udfordringer er vigtigere end andre. Nogle er akutte og nogle kræver ekstern hjælp.
- Når man fundet de fokusområder, man først vil gå videre med, må man have:
  - Et åbent mindset (idégenereringsfase, kreativ tænkning)
  - Fokus på slutmålet parallelt med kvalificeringsprocessen
  - En aftale om målepunkter og hvornår de rapporteres

*“Det er bedre at satse smalt og dybt, da dette øger sandsynligheden for at udvikle konkurrenceforstærkende spidskompetencer. Hvis man prøver at gabe over for meget og satse for bredt, så risikerer man, at projekterne mister fokus, tidsplaner skrider og resultaterne udebliver.”*

*- Søren Kjær, udviklingsdirektør, Martin Professional*

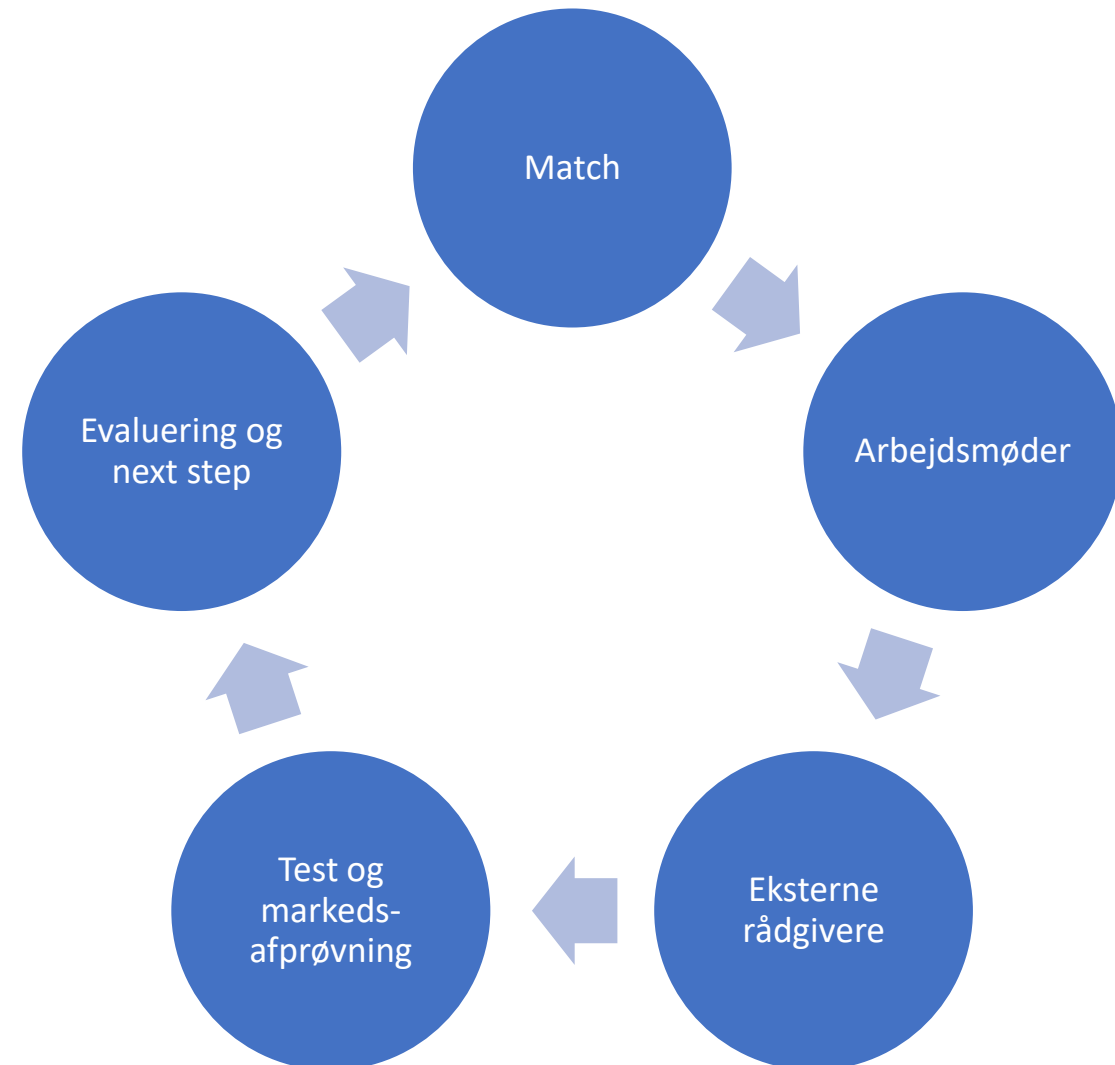


## Hvad kunne være et fokusområde?

- Find alliancepartner, som I kan sparre med omkring udviklingen af et introduktionstilbud til nøglekunder i jeres sektor
- Få noget hjælp fra et forskningsmiljø til at udvikle jeres produkt, så det kan bruges i forhold flere målgrupper
- Rådgivning i forhold til forberedelse af produktlancering på et nyt marked herunder branche- og myndighedskrav
- Optimeringsekspertise fra en teknisk kyndig som kan gøre jer klar på den nye konkurrencesituation i regionen
- Indgå i et slags konsortie med lignende virksomheder og dermed søge at facilitere en ny markedsindgang



## Grænseoverskridende innovationssamarbejde





## Handlingsplanen efter i dag

- Individuelt follow-up møde med GDI
- Konkretiser krav til samarbejdspartner
- Indledende match-making møde
- Grænseoverskridende arbejds møder
- Jeres direkte kontakt i processen:

Steffen Møller  
stm@ehsj.dk  
+45 61 88 46 30



**Interreg**

Deutschland - Danmark



EUROPEAN UNION

[www.german-danish-innovation.eu](http://www.german-danish-innovation.eu)